

Il tuo Showroom  
sempre sotto controllo

# CERAMIO



EVOLVE YOUR BUSINESS



BEYOND EXPECTATIONS

# CERAMIO

## GESTIONE PRECISA PER LO SHOWROOM, AMMINISTRAZIONE E MAGAZZINO

**Ceramio è il gestionale** adatto a chi possiede un'impresa o un'attività legata al **mondo della ceramica**, e necessita di un aiuto nelle **operazioni quotidiane di gestione dei prodotti**.

Per amministrare la tua impresa sono necessarie capacità, competenze, visione d'insieme, volontà di sfida e di innovazione. Saper scegliere gli strumenti giusti capaci di organizzare e rendere più produttivo il lavoro è fondamentale.

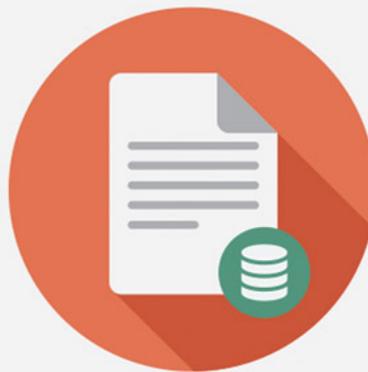
## COSA PUOI FARE CON CERAMIO

**Ceramio** ti affianca per ogni tua esigenza, **dagli aspetti più commerciali a quelli contabili di amministrazione**, fino all'organizzazione del magazzino. Tra le funzionalità principali troviamo:



### Arrotondamento scatole

Ogni articolo può essere gestito in varie unità di misura, consentendone la conversione automatica per un'ottimale visualizzazione delle quantità (esatte o arrotondate alla scatola intera).



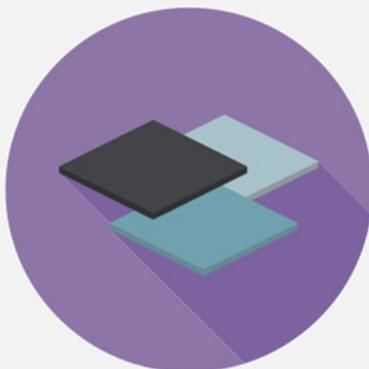
### Import listini

I prezzi di listino di tutti gli articoli, dalle piastrelle ai sanitari, dall'arredobagno agli elementi di arredo in genere, possono essere importati automaticamente dai file forniti dai produttori.



### Domus3d

Grazie all'integrazione con il software di progettazione di interni DomuS3D®, Ceramio è in grado di ricevere e inviare numerose informazioni per ottimizzare i tempi di gestione del cliente.



### Toni e calibri

Per ogni piastrella vengono indicati tono e calibro. Il rivenditore è così a conoscenza di ogni dettaglio: i toni e i calibri in giacenza, le quantità a magazzino, quelle ordinate a fornitore e quelle impegnate, le date dei movimenti.



### Serramenti

Gestione del dettaglio degli articoli serramenti nella compilazione di preventivi e ordini. Gestione degli articoli di posa per ogni prodotto inserito nel documento di preventivo/ordine.

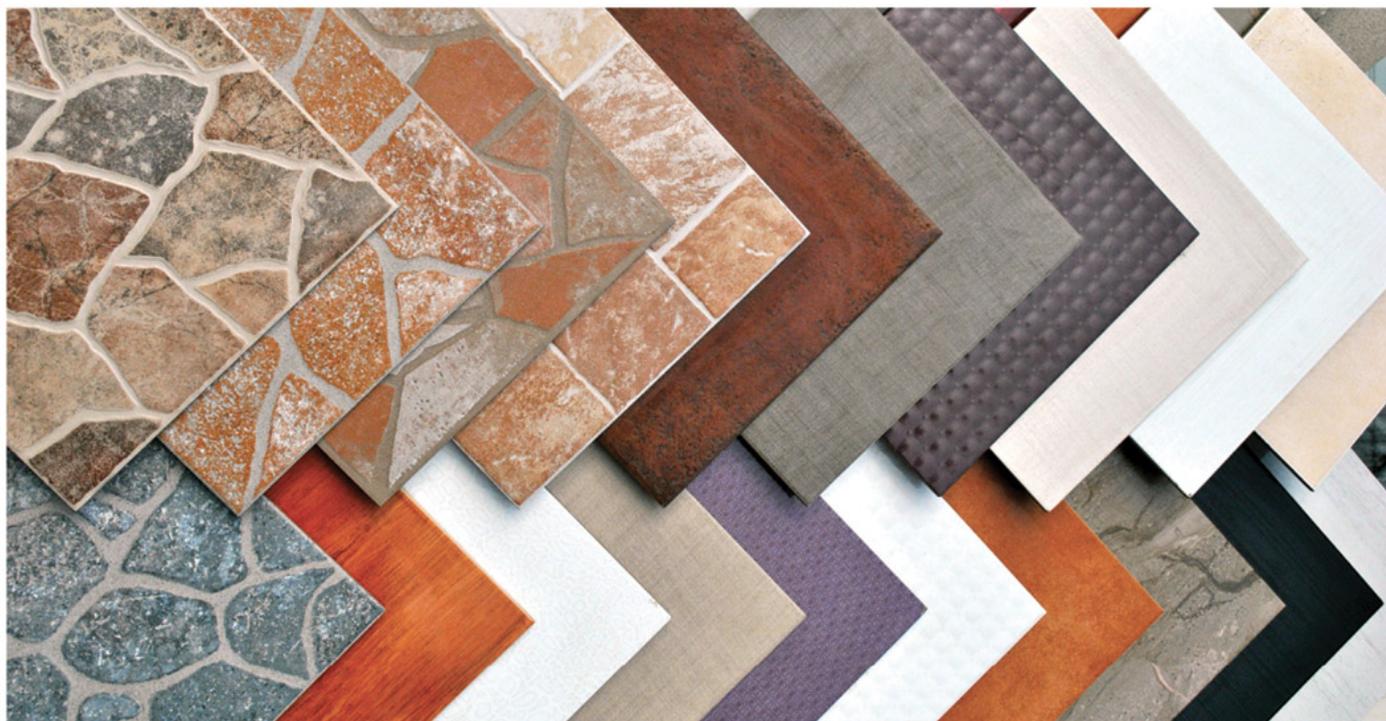
Ceramio è il software gestionale che **ti aiuta a elaborare dati strategici, ti fornisce statistiche mirate** e ti permette di **generare report di andamento** sulla gestione della tua attività, dal magazzino alla vendita di prodotti fino alle fatturazioni.

È totalmente integrabile e personalizzabile, con moduli specifici per ogni tua esigenza. Non solo piastrelle e ceramiche, **può essere impiegato anche per la gestione di altri materiali edili**, come legno, sanitari, complementi d'arredo, e molto altro.

#### Tieni tutto sotto controllo:

- Elabora preventivi rapidi senza codifica del cliente
- Elabora preventivi analitici di materiali e lavori, prezzi netti e posa in opera

- Scarica il rapporto con le imprese edili: i cantieri, i sotto cantieri, il capitolato lavori
- Gestisci l'ufficio tecnico: i posatori, le misurazioni, la posa, lo sfrido
- Gestisci la programmazione lavori, i fornitori e l'emissione automatica degli ordini
- Gestisci il magazzino, le sedi distaccate e la parte relativa a l'amministrazione
- Elabora e scarica le statistiche, consultabili a video o attraverso stampe, tabelle pivot, grafici esportabili e automaticamente aggiornabili in Microsoft Excel
- Database dei prodotti sempre a portata di mano, aggiornato automaticamente con tutte le ultime informazioni inserite



## IL TUO SHOWROOM SEMPRE SOTTO CONTROLLO

Per chi lavora in uno showroom è molto importante avere **traccia dei passaggi effettivi dei clienti**, soprattutto se sono occasionali. Registrarne il passaggio ti permette di stampare velocemente un'offerta in caso di un eventuale ritorno del cliente, codificandolo come "potenziale cliente" e usufruendo delle varie funzionalità che il gestionale offre, tra cui filtri personalizzati per questa esigenza.

In showroom potresti avere bisogno di **conoscere l'effettiva giacenza di prodotti nel tuo magazzino**: Ceramio aggiorna i rispettivi campi in modo dinamico, indica in tempo reale la disponibilità, registra gli ordini e le fatture emesse. Inoltre, mostra le date di consegna dei tuoi prodotti, in modo da poter informare il cliente su eventuali tempi d'attesa.

## IL VALORE AGGIUNTO ALL'ATTIVITÀ DEL RIVENDITORE

Grazie all'**integrazione con DomusS3D**, il software di progettazione d'interni più diffuso al mondo nel settore ceramico, il nostro gestionale è in grado di **ricevere ed elaborare informazioni di progettazione**, soprattutto per agevolare il tuo rapporto col cliente e la vendita dei tuoi prodotti. Quando i **clienti** che passano dallo showroom sono **consolidati nel tempo**, è importante avere traccia di sconti e prezzi utilizzati nell'arco del tempo.

Questo avviene soprattutto con le imprese edili, che si rivolgono spesso allo stesso fornitore. Ceramio permette di attivare un controllo sull'emissione dei documenti, che in modo automatico segnali se negli ultimi due anni è stato venduto o offerto, a un determinato cliente, un preciso articolo con un prezzo diverso dal solito; in questo modo potrai calibrare sempre la giusta offerta.



[ribo.it](http://ribo.it) • [marketing@ribo.it](mailto:marketing@ribo.it)